

Die Klebstoffexperten suchen Verstärkung.

Inside Sales Manager B2B / Vertriebsmitarbeiter Innendienst (m/w/d)

Schwerpunkt: Outbound Sales und Neukundengewinnung im Innendienst

Standort: Greußenheim bei Würzburg, 97259

Arbeitsmodell: Präsenz / hybrid

Anstellung: unbefristet, Vollzeit, 40 Stunden pro Woche

Dein Job bei uns

Du gewinnst neue B2B-Kunden, entwickelst bestehende Kundenbeziehungen weiter und begleitest Verkaufschancen vom ersten Kontakt bis zum erfolgreichen Abschluss. Dabei erkennst du Potenziale, analysierst technische Kundenanforderungen und arbeitest eng mit Außendienst, Produktmanagement und Customer Service zusammen.

GLUETEC Benefits: 30 Tage Urlaub · Gleitzeit · Ein Tag Homeoffice pro Woche

Deine Aufgaben

- Du gewinnst aktiv neue Geschäftskunden und identifizierst attraktive Vertriebschancen im B2B-Markt.
- Du berätst Interessenten und Bestandskunden, analysierst ihre Anwendungen und empfiehlst passende Klebstofflösungen.
- Du entwickelst bestehende Kundenbeziehungen durch gezieltes Cross- und Upselling weiter.
- Du erstellst Angebote, verfolgst diese konsequent nach und begleitest den Vertriebsprozess bis zum Abschluss.
- Du führst Preis- und Konditionsverhandlungen innerhalb definierter Rahmenbedingungen und verantwortest deine Umsatz- und Margenziele.
- Du qualifizierst eingehende Leads und dokumentierst deine Vertriebsaktivitäten vollständig im CRM-System.
- Du arbeitest eng mit Außendienst, Produktmanagement und Customer Service zusammen und erstellst vertriebsbezogene Analysen und Präsentationen.

So messen wir deinen Erfolg

Deine Ziele und Erfolge machen wir anhand klar definierter und nachvollziehbarer Kennzahlen transparent.

- Umsatz- und Deckungsbeitragsentwicklung
- Gewinnung neuer Geschäftskunden
- Entwicklung und Ausbau bestehender Kunden
- Angebots-zu-Auftrags-Quote
- Qualität und Vollständigkeit der CRM-Daten

Must-haves

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder eine vergleichbare, in der Praxis erworbene Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im aktiven Vertrieb, idealerweise im B2B-Vertrieb, im Telesales oder im Verkauf erklärungsbedürftiger Produkte
- Freude an der proaktiven Kundenansprache und am vertrieblichen Abschluss
- Technisches Verständnis und die Fähigkeit, Kundenanwendungen zu analysieren und passende Lösungen zu empfehlen
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und eine strukturierte, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office und Erfahrung mit CRM-Systemen
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse
- Präsenz an unserem Standort in Greußenheim
- Gültige Arbeitserlaubnis für Deutschland

Plus, aber kein Muss

- Branchenkenntnisse in den Bereichen Kleb- und Dichtstoffe, chemische Industrie, industrielle Verbrauchsgüter, technischer Handel, Befestigungs- und Verbindungstechnik oder Bauchemie
- Polnischkenntnisse

Das zeichnet dich aus

- Du bist Verkäufer aus Überzeugung und hast Freude daran, Kunden für passende Lösungen zu gewinnen.
- Du erkennst Verkaufschancen und verfolgst sie strukturiert bis zur Entscheidung.
- Du bleibst auch bei längeren Entscheidungsprozessen verbindlich und professionell am Ball.
- Du trittst überzeugend auf, ohne aufdringlich zu wirken.
- Du möchtest messbare Erfolge erzielen und Verantwortung für deine Ergebnisse übernehmen.

Du kommst aus einer anderen Branche, bringst aber relevante Vertriebserfahrung und technisches Interesse mit? **Bewirb dich trotzdem.** Wir sind ausdrücklich offen für motivierte Quereinsteiger, die verkaufen können und bereit sind, sich intensiv in unsere Produkte und Märkte einzuarbeiten.

Warum GLUETEC?

Die GLUETEC GROUP entwickelt, produziert und vertreibt hochwertige Kleb- und Dichtstofflösungen für professionelle Anwendungen. Als ausschließlich im B2B-Bereich tätiges Unternehmen beliefern wir Kunden aus Industrie, Handwerk und Handel in ganz Europa und darüber hinaus mit leistungsstarken Marken und maßgeschneiderten Private-Label-Lösungen. Seit mehr als 25 Jahren verbinden wir Klebstoffkompetenz, eigene Produktentwicklung und moderne Produktion mit umfassenden Serviceleistungen. Rund 115 Mitarbeitende arbeiten in unserer internationalen Firmengruppe in Deutschland und Polen gemeinsam an innovativen, ganzheitlichen Klebstofflösungen. Wir entwickeln nicht nur Produkte – wir entwickeln Lösungen. Dafür verbinden wir langjährige Erfahrung mit schnellen Entscheidungen und partnerschaftlicher Zusammenarbeit. Wir suchen Menschen, die Verantwortung übernehmen, Chancen erkennen und unsere Kunden begeistern möchten.

Darauf kannst du dich verlassen

- 30 Tage Urlaub
- unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Gleitzeit
- Ein Tag Homeoffice pro Woche nach erfolgreicher Einarbeitung
- strukturierte und individuelle Einarbeitung mit festen Ansprechpartnern
- kurze Entscheidungswege und viel eigener Gestaltungsspielraum
- modernes, internationales und lösungsorientiertes Arbeitsumfeld
- kollegiales und motiviertes Team
- offene Kommunikation und gelebte Du-Kultur
- kostenfreie Parkplätze und Getränke vor Ort

Der Bewerbungsprozess – einfach und direkt

Für deine Bewerbung benötigen wir zunächst nur:

- deinen Lebenslauf
- deinen frühestmöglichen Starttermin
- deine Gehaltsvorstellung
- optional einige kurze Sätze zu deiner Motivation

Sende deine Bewerbung als PDF an:

GLUE TEC Industrieklebstoffe GmbH & Co. KG

Frau Alexandra Karavias

Telefon: 09369 9836-35

E-Mail: a.karavias@gluetec-group.com

www.gluetec-group.com

So geht es weiter

Wir melden uns in der Regel innerhalb von fünf Arbeitstagen bei dir. Wenn dein Profil zu der ausgeschriebenen Position passt, lernst du deine mögliche Führungskraft und unser Unternehmen in einem ersten Vorstellungsgespräch online oder persönlich vor Ort kennen. Bei beiderseitigem Interesse folgt ein zweites Gespräch, in dem wir die konkreten Rahmenbedingungen besprechen. Anschließend erhältst du zeitnah eine verbindliche Rückmeldung.

Die GLUETEC GROUP schätzt Vielfalt und lebt eine Kultur der Offenheit und des Respekts. Wir freuen uns über Bewerbungen von Menschen unabhängig von Geschlecht, Alter, ethnischer Herkunft, Religion oder Weltanschauung, Behinderung oder sexueller Identität. Sämtliche in dieser Stellenausschreibung verwendeten Personenbezeichnungen gelten gleichermaßen für alle Geschlechter (m/w/d).

Let's bond together!