

Alle im folgenden Text erscheinenden Bezeichnungen gelten genderunspezifisch für „m/w/d“.

Die GLUETEC GROUP mit Hauptsitz im fränkischen Greußenheim ist einer der europaweit führenden Anbieter von Industriekleb- und Dichtstoffen sowie Aerosolen. Maßgeschneiderte Produkte werden als Eigenmarken und als individuelle Private Label Lösungen für unsere Kunden erfolgreich vermarktet. Die Produkte von GLUETEC werden in den unterschiedlichsten Bereichen der Industrie und des Handels eingesetzt - von der Produktion über die Wartung bis hin zur Reparatur und Instandhaltung. Basis allen Handelns ist das Denken in ganzheitlichen Klebstofflösungen: Klebstoffe und Lohnabfüllung ergänzt durch Verpackungstechnik, Produktdesign und Konfektionierung.

Als Full-Service-Anbieter suchen wir motivierte und dynamische Mitarbeiter/innen, die Teil unserer Erfolgsgeschichte werden möchten. Zur Verstärkung unseres Teams im Bereich Vertrieb suchen wir ab sofort eine/n

Junior Sales Manager im Innendienst (m/w/d)

Aufgaben:

- Freundliche, technisch kompetente Kundenberatung und –Betreuung unserer internationalen Kunden innerhalb eines internationalen Teams
- Aktive Unterstützung der Vertriebsleitung bei Projekten sowie des Außendienstes und enge Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement
- Selbstständige Angebotsbearbeitung und teilweise Projektierung. Terminklärung und -verfolgung wichtiger Aufträge und Projekte bis zur Auftragserteilung
- Unterstützung bei der Erarbeitung von Präsentationen und Angeboten sowie telefonische Geschäftskundenbetreuung und Beratung. Betreuung von Key Accounts nach Absprache
- Enge Zusammenarbeit mit allen Bereichen des Unternehmens mit Fokus auf das Marketing, das Produktmanagement und die Anwendungstechnik
- Mitwirkung bei der Reklamationsbearbeitung sowie Kundenbetreuung, Kundenakquise und Kunden-Monitoring, aktive Betreuung/ Unterstützung des Vertriebs im Außendienst
- Datenpflege im ERP-System sowie Mitarbeit bei Büroorganisation und Ablage
- Erarbeitung von kostenoptimalen, technischen Problem/Kundenlösungen
- Mitarbeit an allen Vertriebs- und Marketingaufgaben des Unternehmens für den Bereich Vertrieb
- Aktive Unterstützung der Pre-/After- Sales-Aktivitäten und bei Messen oder Mailings sowie Produkteinführungen
- Mitarbeit an der Gestaltung und Weiterentwicklung von strategischen Grundsätzen, Konzeptionen und Methoden des Vertriebs und des Marketings, Gestalten und Festlegen von Richtlinien in Hinsicht der Umsatz- und Gewinnmaximierung in Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Erstellen von Analysen und Statistiken nach Vorgabe

Anforderungen:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich BWL, Wirtschaftswissenschaften, Kommunikation oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung mit mehrjähriger, relevanter Berufserfahrung
- Sichere Kenntnisse in den Microsoft Office Programmen, insbesondere in MS Excel, MS PowerPoint und MS Word

Member of

GLUETEC GROUP

GLUETEC Germany **wiko** WIKO Poland

GLUETEC GERMANY



- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgezeichnetes Zeitmanagement und Organisationstalent
- Belastbarkeit, Hands-on Mentalität, problemorientiertes Vorgehen und ausgeprägte analytische Fähigkeiten
- Freundlicher, professioneller Umgang sowie Teamfähigkeit
- Gelegentliche Reisebereitschaft

Wir bieten:

- Interessante und eigenverantwortliche Aufgaben in einem erfolgreichen Familienunternehmen
- Eine gründliche und individuelle Einarbeitung im Team mit Fokus auf das Produktmanagement und die Anwendungstechnik
- Ein modernes, internationales Arbeitsumfeld
- Regelmäßige Weiterbildungsangebote
- Ein kollegiales und motiviertes Team
- Fahrradleasing-Modell für Mitarbeiter (m/w/d)
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- 30 Tage Urlaub pro Jahr

Freuen Sie sich auf ein begeisterndes Arbeitsumfeld und auf offene Kommunikationsstrukturen in einem jungen, dynamischen und lösungsorientierten Team. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann nehmen Sie Ihre Zukunft schnellstmöglich in die Hand und senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellungen per E-Mail (pdf).

Ihr Kontakt:

GLUETEC Industrieklebstoffe GmbH & Co. KG
Frau Irmgard Klingert
Telefon: 09369 9836 33
E-Mail: i.klingert@gluetec-group.com

GLUETEC GROUP

GLUETEC Germany **wiko** WIKO Poland

GLUETEC Industrieklebstoffe GmbH & Co. KG

Am Biotop 8a
97259 Greußenheim - Germany
Tel: +49 (0) 9369 / 9836-0
info.de@gluetec-group.com
www.gluetec-group.com/de

WIKO KLEBETECHNIK Sp. z o.o.

ul. Ekonomiczna 8
42-271 Częstochowa - Poland
Tel: +48 (0) 34 372 58 58
info.pl@gluetec-group.com
www.gluetec-group.com/pl